
13 RUE J.J Rousseau
30100 Alès
Tel : 0950532387
Numéro de Siret : 51531162900015
Enregistré sous le n°76300416430 cet enregistrement
ne vaut pas agrément de l'état
Organisme non assujetti à la TVA

4 stagiaires
max/
sessions

Programme détaillé de formation :

Browlift (durée : 1 jour soit 8 heures)

Public concerné : Esthéticiens(nes), coiffeurs(ses), prothésistes ongulaires, expert en maquillage permanent, personnes ayant un projet de création d'entreprise en extension des cils ou en situation d'activité professionnelle en relation avec le domaine de l'esthétique.

Pré-requis : Etre majeur (ou autorisation parentale pour les mineurs de plus de 16 ans), maîtriser l'expression orale et écrite. Avoir un projet professionnel en extension des cils.

Modalités pédagogiques : Formation en présentiel.

Formatrice : Mlle ARBOD JESSICA esthéticienne diplômée depuis 2004 et chef d'entreprise de l'institut « YUNA BEAUTE » depuis 2009, formatrice.

Procédure d'admission : L'inscription est ouverte jusqu'à 11 jours avant le début de la formation et en fonction des places restantes ainsi qu'après entretien téléphonique.

Accessibilité : Pour toute personne en situation de handicap, merci de nous contacter au 0950532387 pour envisager la faisabilité de votre projet.

Objectifs pédagogique :

Acquérir une parfaite connaissance théorique et pratique de la technique du Browlift.

Moyens pédagogiques :

Matériels et produits nécessaires à l'apprentissage du browlift mis à disposition, grille de suivi, test de connaissances, grille d'évaluation, livret pédagogique remis en début de formation et attestation de formation remis au stagiaire à la fin de formation.

13 RUE J.J Rousseau
30100 Alès
Tel : 0950532387
Numéro de Siret : 51531162900015
Enregistré sous le n°76300416430 cet enregistrement
ne vaut pas agrément de l'état
Organisme non assujetti à la TVA

4 stagiaires
max/
sessions

JOUR 1 :

Matin (9H00-12H00) :

- **Théorie** : Présentation de la technique du browlift.
(Restructuration + Gainage + Teinture + Soins kératine)
- Hygiène/Obligations réglementaires/précautions sécurité client.
- Présentation du matériel et des produits.
- Préparation du poste de travail pour la pratique.
- Test de connaissances sur la partie théorique
- Démonstration faite par la formatrice.

Après-midi (13H00-18H00) :

- **Pratique** : Pratique intensive sur modèles avec mise en situation professionnelle.
- Pistes pour stratégie commerciale.
- Débriefing : Questions/réponses
- **Evaluation** sur mise en situation professionnelle.
- **Remise d'une attestation de formation.**